

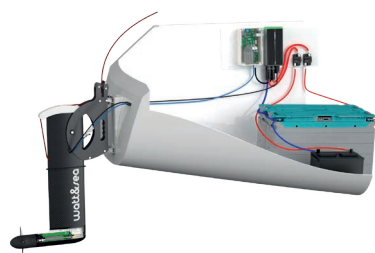
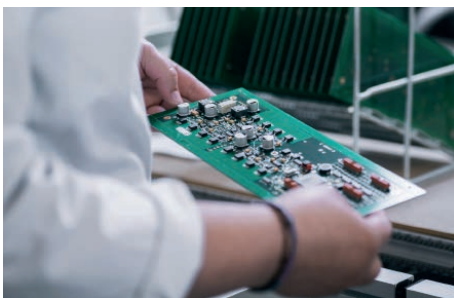
## Les cartes électroniques de Selva au cœur des plus grandes compétitions

Experte dans la conception et la fabrication de cartes et systèmes électroniques pour les industries multi-secteurs, Selva est une PME de 155 collaborateurs basée à Vallet (44) et à Chalon-Sur-Saône (71). Depuis 2010, Selva travaille pour Watt and Sea, entreprise basée à La Rochelle, née de la rencontre de Matthieu Michou, et de Yannick Bestaven, actuel concurrent du Vendée Globe. Watt and Sea est spécialisée dans la conception et la fabrication d'hydrogénérateurs à haute performance pour les voiliers de course et bateaux de plaisance et c'est Selva qui réalise les cartes électroniques. Focus sur cette réalisation sur mesure et sur l'esprit de compétition qui anime Selva dans sa stratégie d'entreprise.

### AVEC WATT AND SEA, SELVA ÉQUIPE LES SKIPPERS DES PLUS GRANDES COURSES

Watt and Sea conçoit, fabrique et commercialise depuis 2009 une nouvelle génération d'hydrogénérateurs pour alimenter en électricité les bateaux de course ou de plaisance. Basée à La Rochelle, la société travaille avec Selva Électronique pour l'ensemble de ses projets nécessitant une transformation de l'énergie en courant électrique. Du développement au sein du bureau d'étude, à la production dans les ateliers de Selva, la collaboration est globale puisque l'entreprise accompagne Watt and Sea dans toutes les étapes de ses projets : « Nous travaillons conjointement avec Selva pour aboutir à un produit final qui nous satisfait à 100 % et qui répond à toutes nos contraintes. Actuellement, nous équipons la quasi totalité des IMOCA lancés dans une des plus grandes courses françaises de voile. Dans ce cadre, Selva a su répondre avec souplesse et performance à nos besoins, le tout dans le respect des délais impartis. », explique Florent VIOLET, responsable achat et production chez Watt and Sea. De plus, ce partenariat solide et de longue date va plus loin « qu'une simple relation client / fournisseur », évoque Florent VIOLET. « Nous avons avec Selva une relation privilégiée. En effet, la relation est non seulement efficace sur le plan professionnel mais également agréable sur le plan humain. Depuis toutes ces années de collaboration, nous savons que nous pouvons toujours compter sur eux. Les équipes de Selva sont à l'écoute et savent relever les défis que nous leur posons », conclut-il.

Pour Watt and Sea comme pour l'ensemble de ses clients, Selva sait jouer collectif et s'impliquer avec souplesse et professionnalisme dans leurs projets sur-mesure.



### DE LA COHÉSION D'ÉQUIPE POUR ATTEINDRE DES OBJECTIFS COMMUNS

Dirigeant de Selva, PME familiale de plus de 40 ans, David HÉRIAUD est également passionné de sports collectifs. Il entend d'ailleurs manager ses collaborateurs avec le même esprit d'entraide, de respect et de considération que celui qui anime les joueurs d'une même équipe. « Chez Selva, nous poursuivons tous un but commun : celui de satisfaire nos clients et de leur apporter la meilleure qualité de produit et de service. C'est le défi que nous veillons à relever chaque jour. Et pour qu'une équipe soit portée d'un même élan, il faut considérer chaque individu pour ce qu'il est et pour ce qu'il apporte au collectif. L'écoute, l'entraide et la bienveillance sont donc naturellement au cœur de notre stratégie d'entreprise et de nos relations humaines d'une manière générale. », explique David HÉRIAUD.

Dans cette logique de performance, le dirigeant reste très attentif au bien-être de ses collaborateurs. En effet, chaque semaine, Pauline Diouris Castelot, enseignante en Activités Physiques Adaptées, propose des séances de réveil musculaire à l'embauche des collaborateurs : « ces cours visent à prévenir les troubles musculo-squelettiques de nos collaborateurs qui peuvent parfois avoir des gestes répétitifs à leur postes. Nous sommes satisfaits de la mise en place de cette solution car en plus d'être une grande première pour l'entreprise, les retours sont également très positifs. », précise le dirigeant.